



Conseils pour la présentation orale

- Soigne ta tenue : l'image que tu renvoies sera associée au produit que tu présentes.
- Ne lis pas tes notes : cela donne un ton monocorde, artificiel et trop rapide, qui lasse l'auditoire.
- Regarde ton auditoire (ici, la caméra) : cela permet de mieux diriger le son vers la ou les personnes visées et de capter leur attention.
- Gère ton stress : il est ton pire ennemi, car il peut entraver ton discours par des hésitations ou des gestes parasites. En un mot, il altère tes performances !
- Gère ton temps : tu peux t'entraîner chez toi avant, seul(e), ou organiser une répétition avec ton groupe. Garde un peu de marge par rapport au temps imparti, car on est souvent plus rapide seul chez soi que devant un auditoire.
- Vérifie que ta présentation est complète et claire en remplissant le tableau d'auto-évaluation ci-dessous lorsque tu t'entraînes.

Thèmes d'évaluation	Critères d'évaluation	OUI	NON
Contenu	Les informations étaient bien en rapport avec le sujet.		
	Les informations étaient suffisamment complètes et pertinentes.		
Présentation	Le support de présentation (exemple : diaporama) était adapté.		
	Je me suis exprimé(e) correctement.		
	Les délais de présentation et d'échanges fixés ont été respectés.		
Échanges	J'ai su répondre aux questions.		
	J'ai tenu compte des remarques formulées lors de l'échange.		
Mon bilan	Points positifs :		
	Points négatifs :		

- Soigne ton langage :

- proscris les mots familiers et élimine les tics de langage ;

- utilise du vocabulaire technique et varié : cela montre ta maîtrise du sujet ;

- utilise des connecteurs logiques, pour marquer le bien-fondé de ton argumentaire et ainsi convaincre l'auditoire.

- Pratique l'art oratoire : souris, sois naturel(le), mets le ton (souligne oralement les mots clés en mettant l'accent dessus, voire en les répétant, augmente le volume de ta voix pour souligner une fin de phrase importante...). En bref, sois présent(e) et passionné(e) pour captiver l'auditoire, mais aussi pour le persuader : si tu t'exprimes de façon claire et agréable, il sera plus enclin à te croire et à adhérer à ce que tu dis.